

エステティックサロン様の状況・要望に合わせ 「本当に役立つ製品」をお届けます

Beauty Concierge



@Dr.Purelab

株式会社ドクターピュアラボ 営業

小川 明日香さん

2020年10月入社。前職のビューティーアドバイザーで培ったコミュニケーション能力を生かし、より多くの人と向き合いたいと営業職へ。既存サロンへの販売支援、新規導入に向けた提案など、「きれいになりたい!」と願うすべての人の夢をかなえるべく奮闘中。

製品のこと、肌のお手入れのこと
何でもご相談ください!

私のお仕事ポリシー

自分の肌で製品の実力をお伝えしたい!
だから毎日のお手入れにも力を入れています

自分の肌で製品の良さをお伝えできるよう、肌の手入れに力を入れています。具体的な体験談をお客様に伝えられるように、毎日の肌変化をしっかりチェックしています。説得力のある提案とサポートで、サロン様にとって「何でも相談できる」という存在になりたいと思っています。



肌のお手入れはもちろん「DRPL」シリーズで! 現在フルトリートメント中で、肌の変化が楽しみです!

小川さんが
激推しする商品



No.1 パール
フォーム
12,000円
(税抜)

マルチヒドロキシ酸で肌代謝UP!
さらさらの滑らかな肌へ

仕事のやりがいは?

サロンを訪れるお客様はもちろん、先生方の肌も美しく!
自分関わった方々のきれいさと笑顔を引き出せたときが幸せ

導入に向けた提案や、導入後の販売支援セミナーといったサポートでお客様が成功することももちろん、「小川さんのおかげで成功したよ」「何でも相談できる!」と言ってくれることが最大の喜びです。これからも関わるすべての方の美を引き出し、笑顔になれるサービスを提供していきたいです。



中村さんが
激推しする商品

DRPLシリーズ中、人気No.1!
生まれたての肌質感へと導く美容液



No.12
ルミナスC
20,000円
(税抜)

美肌理論に基づいた化粧品だからこそ
自信を持ってご提案しています

私のお仕事ポリシー

迅速な情報共有と高いスケジュール意識で
お客様の人生をかけた「想い」をカタチに!

相手の立場で考え行動すること、必ずメモをして振り返りを行なうこと。この2つを継続することによって、迅速かつお客様が本当に望む対応が可能となり、信頼関係を築くことができると信じています。多くの方々に「肌が変わった!」と喜んでいただくために、今後もこの信念を貫いていきます。



いつもメモとペンを持ち歩いて振り返りができるようにしています。妻からプレゼントでもらったペンを愛用中。

Beauty Concierge



株式会社ドクターピュアラボ 営業

中村 達生さん

2020年11月入社。家電メーカーで9年間営業の経験を活かした後、新たなチャレンジで美容業界に携わることに。入社後はこれまでに磨いてきた「相手の立場で考え、行動する」姿勢を大切にしながら、既存サロンのフォローや、新規サロンの導入提案などに力を注いでいる。

@drpl_official

仕事のやりがいは?

多くの方が効果を実感できる化粧品を、自信を持って
提案できることが営業として最高のやりがい

弊社の製品は、代表である香山が自身のコンプレックスであったシミを改善した経験を多くの人に伝えたいという想いで生み出したもの。そのため非常に説得力があり、かつ多くのサロン様がその「結果」に驚き、導入を決断した実績も。この商品を自信をもってご提案できることをうれしく思っています。

